



Zadání bakalářské práce

Název:	Investiční aplikace pro porovnání cen drahých kovů
Student:	Mikoláš Holý
Vedoucí:	Ing. Jan Blizničenko
Studijní program:	Informatika
Obor / specializace:	Webové a softwarové inženýrství, zaměření Webové inženýrství
Katedra:	Katedra softwarového inženýrství
Platnost zadání:	do konce letního semestru 2022/2023

Pokyny pro vypracování

Smyslem práce je poskytnout uživateli informace o investičních produktech. Aplikace bude monitorovat ceny investičních drahých kovů od prodejců na trhu. Záznamy nabídky budou persistentně uchovávány v databázi a bude tak možné sledovat i cenové trendy v historickém měřítku. Algoritmus bude scrapovat nabídky produktů z webových stránek a provádět pomocné kalkulace nad získanými parametry. Stejné produkty mezi prodejci budou sjednocovány, aby docházelo k cenovému srovnání nejen produktů jednoho prodejce, ale i mezi prodejci samotnými. Data budou prezentována v uživatelském rozhraní, ve kterém bude možné nabídky přehledně porovnávat.

- Proveďte rešerši podobných nástrojů/aplikací
- Proveďte rešerši webových prodejců drahých kovů
- Proveďte rešerši relevantních technologií, nástrojů, frameworků a knihoven
- Vytvořte návrh aplikace a jejích součástí
- Proveďte implementaci aplikace
- Otestujte a zdokumentujte své řešení

Bakalářská práce

INVESTIČNÍ APLIKACE PRO POROVNÁNÍ CEN DRAHÝCH KOVŮ

Mikoláš Holý

Fakulta informačních technologií
Katedra softwarového inženýrství
Vedoucí: Ing. Jan Blizničenko
May 11, 2023

České vysoké učení technické v Praze
Fakulta informačních technologií

© 2023 Mikoláš Holý. Všechna práva vyhrazena.

Tato práce vznikla jako školní dílo na Českém vysokém učení technickém v Praze, Fakultě informačních technologií. Práce je chráněna právními předpisy a mezinárodními úmluvami o právu autorském a právech souvisejících s právem autorským. K jejímu užití, s výjimkou bezúplatných zákonných licencí a nad rámec oprávnění uvedených v Prohlášení, je nezbytný souhlas autora.

Odkaz na tuto práci: Holý Mikoláš. *Investiční aplikace pro porovnání cen drahých kovů*. Bakalářská práce. České vysoké učení technické v Praze, Fakulta informačních technologií, 2023.

Obsah

Poděkování	vi
Prohlášení	vii
Abstrakt	viii
Seznam zkratek	ix
Úvod	1
Cíle práce	3
1 Rešerše webových prodejců drahých kovů	5
1.1 Bessergold.cz	5
1.1.1 Bessergold Trading s.r.o.	6
1.2 Zlataky.cz	7
1.2.1 SAFE HERITAGE s.r.o.	8
1.3 Silverum.cz	9
2 Rešerše podobných nástrojů	11
2.1 Heureka.cz	11
2.1.1 Heureka Group	11
2.1.2 Heureka radí	12
2.1.3 Drahé kovy na Heureka.cz	12
2.2 Kurzy.cz	13
2.2.1 Drahé kovy na Kurzy.cz	13
2.3 Gold.de	14
2.3.1 Zabezpečení obchodu	14
2.3.2 Funkce pro porovnání produktů	15
2.3.3 Hodnocení	15
3 Rešerše relevantních technologií	17
3.1 Databázové systémy	17
3.1.1 Výkon	17
3.1.2 Škálovatelnost	17
3.1.3 Podpora	17
4 Návrh aplikace	19
4.1 Vytěžování dat	19
4.1.1 Datové zdroje	19
4.1.2 XPath	20
4.1.3 Adaptéry a Scraper	20
4.2 Architektura	21
4.3 Datová vrstva	22

4.3.1	Spring Data JPA	22
4.4	Reprezentace a transformace dat	23
4.4.1	Data Transfer Object	23
4.4.2	Mapper	24
4.5	Frontend	24
4.5.1	AJAX	25
4.5.2	ReactJS	25
5	Závěr	27
6	Literatura	31
A	Uživatelské rozhraní	33
	Obsah přiloženého média	37

Seznam obrázků

1.1	Menu a kategorie e-shopu bessergold.cz	5
1.2	Produkty a filtrace e-shopu bessergold.cz	6
1.3	Hlavička e-shopu zlataky.cz	7
1.4	Produkty a filtrace e-shopu zlataky.cz	8
2.1	Mapa působnosti firmy Heureka Group	11
2.2	Chyby párování Heureka.cz	12
4.1	Architektura aplikace	21
A.1	Tabulka porovnání zlatý produktů	33
A.2	Tabulka porovnání stříbrných produktů	34
A.3	Graf nákupní ceny	34
A.4	Graf nákupní ceny 2	35
A.5	Graf nákupní a výkupní ceny	35
A.6	Graf nákupní a výkupní ceny 2	35
A.7	Tabulka historických cen	36

Seznam výpisů kódů

4.1	Ukázka deklarace metod nad JpaRepository pro vygenerování implementace dotazu	22
4.2	Ukázka použití anotace @Query nad JpaRepository	23
4.3	Ukázka deklarace metod mapperu pro automatické generování implementace	24

Chtěl bych poděkovat především Ing. Ladislavu Vágnerovi, Ph.D. a Ing. Davidu Bernhauerovi, Ph.D. za předmět Programování a algoritmizace ve kterém značně rozšířili mé programátorské schopnosti. Rád bych také poděkoval vedoucímu mé bakalářské práce Ing. Janu Blížničenkovi za odborné konzultace a vytrvalou spolupráci na projektu. Nakonec bych rád poděkoval své rodině, která mě při celém studiu podporovala a motivovala.

Prohlášení

Prohlašuji, že jsem předloženou práci vypracoval samostatně a že jsem uvedl veškeré použité informační zdroje v souladu s Metodickým pokynem o dodržování etických principů při přípravě vysokoškolských závěrečných prací. Beru na vědomí, že se na moji práci vztahují práva a povinnosti vyplývající ze zákona č. 121/2000 Sb., autorského zákona, ve znění pozdějších předpisů. Dále prohlašuji, že jsem s Českým vysokým učením technickým v Praze uzavřel dohodu, na jejímž základě se ČVUT vzdalo práva na uzavření licenční smlouvy o užití této práce jako školního díla podle § 60 odst. 1 autorského zákona. Tato skutečnost nemá vliv na ust. § 47b zákona č. 111/1998 Sb., o vysokých školách, ve znění pozdějších předpisů.

V Praze dne May 11, 2023

.....

Abstrakt

Práce se zaměřuje na analýzu českého trhu s drahými kovy a vytvoření nástroje pro porovnávání nabídky a poptávky různých subjektů trhu. Teoretická část práce srovnává dosavadní nástroje jako je Heureka.cz a analyzuje eshopy prodejců drahých kovů. Algoritmus těží informace z eshopů za použití návrhového vzoru adaptérů a porovnává nabídku s poptávkou. Stejné produkty jsou spojovány do jednoho produktu s více cenovými nabídkami. Aplikace je implementována v Javě za použití frameworku Spring. Frontendová část aplikace je implementována v jazyku JavaScript s použitím knihovny React.

Klíčová slova investice, drahé kovy, zlato, stříbro, webová aplikace, scraper, Java, Spring, JavaScript, React

Abstract

The work focuses on the analysis of the Czech precious metals market and the creation of a tool for comparing supply and demand between different market players. The theoretical part of the thesis compares existing tools such as Heureka.cz and analyses the e-shops of precious metal sellers. The algorithm extracts information from the eshops using a design pattern of adapters and compares supply with demand. The same products are combined into a single product with multiple prices. The application is implemented in Java using the Spring framework. The frontend part of the application is implemented in JavaScript using the React library.

Keywords investment, precious metals, gold, silver, web application, scraper, Java, Spring, JavaScript, React

Seznam zkratek

API	Application Programming Interface
DOM	Document Object Model
JPA	Java Persistence API
HTML	Hypertext Markup Language
HTTP	Hypertext Transfer Protocol
XML	Extensible Markup Language
XPath	XML Path Language

Úvod

Od pravěkých dob je zlato a stříbro součástí našich dějin. První dobové nálezy se datují do období 40 000 let před naším letopočtem. [1] Od té doby se začaly drahé kovy prolínat s naší historií a měly hluboký význam v mytologii nejedné z dávných civilizací. Egypťané například věřili, že bohové jsou ze zlata a v kultuře Inků bylo zlato symbolem slunce. Vzácnost těchto kovů z nich udělala symbol bohatství a prosperity. Drahé kovy tak sehrály ústřední roli i v dějinách ekonomie. Při přechodu z barterového (směnného) obchodu na používání peněz to byly právě mince ze zlata a stříbra, které sehrály roli prvního platiadla. [2] A i po přechodu na papírové peníze byly podkladovou hodnotou až do poloviny minulého století zlaté rezervy. Ani s koncem zlatého standardu však drahým kovům neodzvonilo. Svoji roli si zachovávají ve světě investic, šperkařství, ale i průmyslu, ve kterém právě stříbro hraje důležitou roli nejlepšího elektrického a tepelného vodiče ze všech kovů na světě. [3]

Motivace

Mince a slitky z drahých kovů jsou investiční produkty vlastní kategorie. Jejich vysoká cena koncentruje hodnotu do malého množství hmoty, a umožňuje tak poměrně snadno transportovat i větší objemy majetku. Pro mnohé investory se tak zlato a stříbro stávají nedílnou součástí jejich portfolia. Růstový potenciál investice do drahých kovů se většinou projevuje v dobách nejistoty a poklesu trhu. Ceny dosahují maxima v případech krize na finančních trzích či hyperinflace, kdy lidé hledají investici, která si dokáže zachovat hodnotu. Z tohoto důvodu je lepší vyvarovat se investování do drahých kovů na burzách prostřednictvím finančních derivátů jako jsou opce, futures a swapy, protože právě tyto nástroje se stávají v době deprese velmi rizikovými, kvůli možnosti úvěrového selhání a nedostání závazku. Tyto nástroje jsou vhodné spíše pro spekulace na krátkodobé výkyvy cen. [3]

Pro investory, kteří vnímají drahé kovy jako dlouhodobou investici, která je stabilním základem defenzivní části jejich portfolia, se doporučuje držet zlato a stříbro ve fyzické podobě. Velkou předností je okamžitá dostupnost při potřebách transportu či prodeje a množství výkupních míst. Další výhodou je, že mince a slitky jsou stále často uznávány jako platiadlo. Nevýhodou jsou možné přidané náklady na zabezpečení transportu a skladování.

V dnešní době má běžný investor možnost uspokojit svou poptávku po drahých kovech ve fyzické podobě návštěvou kamenných prodejen, či nákupem v jednom z mnoha webových e-shopů. A z toho vyplývá výzkumná otázka této práce: Jakým způsobem efektivně a rychle porovnat ceny a kde nalézt tu nejnižší při nákupu investičních drahých kovů ve fyzické podobě?

Význam a prospěšnost tématu pro společnost

Efektivní, rychlý a široce dostupný nástroj k porovnávání nabídek na trhu drahých kovů by investorům umožnil snadno vybrat nejlepší nabídku. Díky tomu by investoři snížili své náklady na pořízení investice a tím i okamžitou ztrátu, která je vnímána jako rozdíl nákupní a výkupní ceny v době nákupu. Lépe cílená poptávka investorů by způsobila vyšší konkurenci mezi prodejci

a to by mělo za následek zkvalitnění služeb, či snížení marží prodejců. Důsledkem by tedy bylo zvýšení kvality nebo snížení ceny na straně nabídky, což by v obou případech zlepšilo situaci běžných investorů.

Zaměření práce

Tématem bakalářské práce je porovnávání cenových nabídek pro lité a ražené produkty z drahých kovů. Jedná se o investiční nástroje ve fyzické podobě, které je možné vlastnit a transportovat. V porovnávání nebudou brány v potaz kovy v surové podobě, z důvodu nižší likvidity a přidružené problematiky ryzosti. Dále nebudou brány v potaz ani komoditní deriváty a další finanční nástroje, jako jsou například akcie důlních a těžařských společností, které sice patří do oboru investičních kovů, ale skutečnou cenu komodity reprezentují jen vzdáleně.

Bakalářská práce představí nástroj k porovnávání nabídky a poptávky na trhu s drahými kovy, se zaměřením na produkty ve standardizovaných formách jako je mince, slitek, či cihla, které se na trhu vyskytují ve velkém množství a mají vysokou likviditu. Důvodem k zaměření se na standardizované formy je omezení numismatické, sběratelské a tudíž i spekulativní hodnoty produktů, čímž se zaručí maximální koncentrace hodnoty produktu do hodnoty samotného kovu.

Cíle práce

Cílem této bakalářské práce je vytvořit nástroj, který bude analyzovat situaci na trhu s drahými kovy. Aplikace bude porovnávat nabídku a poptávku českých e-shopů a následně párovat shodné produkty do jednoho produktu s více cenami. V teoretické části bude analyzován stav současných nástrojů pro porovnávání cen a monitoring trhu, provedena rešerše e-shopů webových prodejců drahých kovů a rešerše relevantních technologií. Na základě této části bude popsán návrh aplikace, která bude implementována v praktické části práce. Po dokončení vývoje bude následovat fáze testování aplikace a zdokumentování zdrojového kódu.

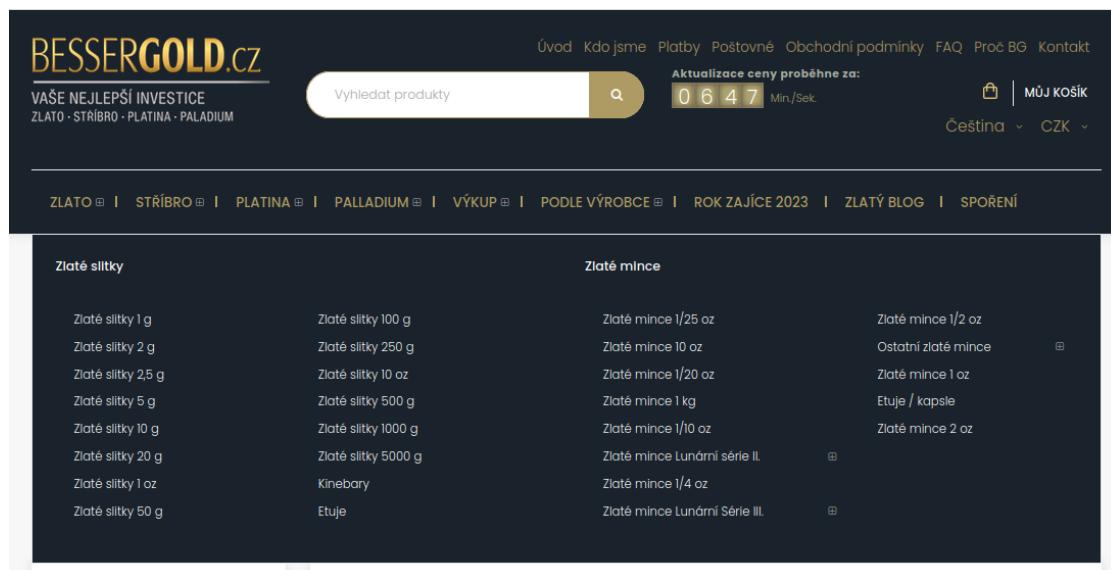
Kapitola 1

Rešerše webových prodejců drahých kovů

1.1 Bessergold.cz

Webový portál je dostupný v jazycích čeština, angličtina a němčina. V posledním roce došlo k rozšíření webové aplikace o další stránky a služby. Novinkami je především dlouhodobé spojení do drahých kovů, výkup všech předmětů s obsahem drahých kovů a nový tmavý design úvodní stránky.

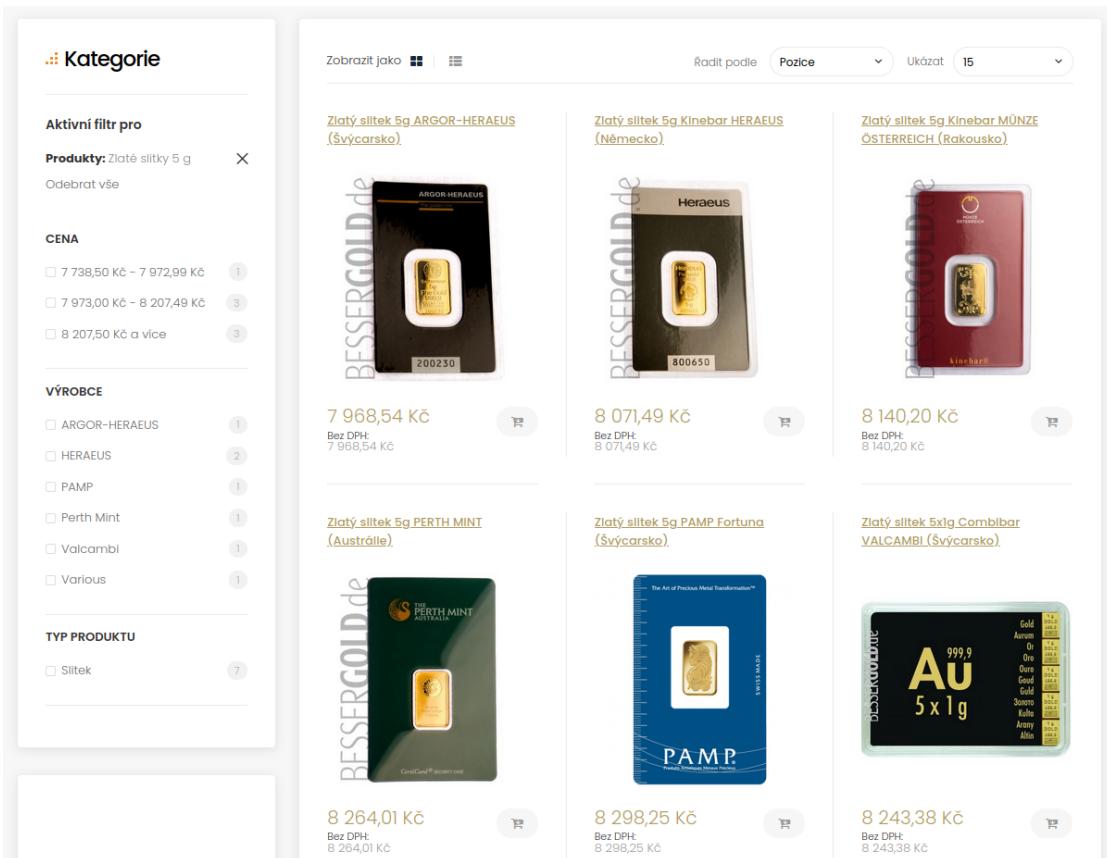
Všechny stránky e-shopu mají identickou černou hlavičku, ve které najdeme logo, textový vyhledávač, hlavní kategorie, hlavní menu, časovač aktualizace cen, výběr jazyka, výběr měny a samozřejmě i košík. Navigace mezi produktovými stránkami je snadná, díky dobře strukturovanému menu, které má vysoký kontrast s hlavní částí stránky. Hlavní kategorie najdeme i v patičce stránky, což také usnadní navigaci. V hlavičce webu chybí informace o spotových cenách z burzy, které jsou základním ukazatelem situace na trhu.



■ **Figure 1.1** Menu a kategorie e-shopu bessergold.cz

E-shop má v nabídce necelých 300 produktů, kde většina pochází od dobře renomovaných sléváren a mají vysokou likviditu. Ceny na stránce jsou aktualizovány každých 10 minut a nebylo pozorováno nabízení produktů, které nejsou dlouhodobě skladem. Stránka detailu produktu nabízí pod tabem „Více informací“ dobrě strukturované informace a parametry produktu. Pro výkup je možné podat žádost na stránce detailu produktu pod tabem „Výkupní formulář“, či navštívit stránku „Výkup“, kde se nachází celkový přehled výkupních cen pro všechny nabízené produkty.

Produktová stránka má pouze základní filtraci produktů prostřednictvím kategorií. Bylo by vhodné rozšířit filtraci o dostupnosti skladem či dostupnosti na pobočkách. Pro filtraci na základě ceny by bylo lepší použít range slider na místo checkboxů. Filtrace také postrádá selekci speciálních produktů, jako jsou lunární série, či forma kinebar.



■ Figure 1.2 Produkty a filtrace e-shopu bessergold.cz

1.1.1 Bessergold Trading s.r.o.

Prodejce drahých kovů Bessergold Trading s.r.o. obchoduje na českém a německém trhu s pobočkami v Praze, Ostravě a Drážďanech. Pobočky jsou vždy lokalizovány v centru města v kancelářských budovách. Z osobní zkušnosti s nákupem je patrné, že se Bessergold vyznačuje diskrétním a profesionálním přístupem ke klientům. Schůzky k provedení obchodu se vždy sjednávají předem telefonicky a do prostoru společnosti klienti vstupují jednotlivě, tak aby všechny detaily obchodu byly diskutovány individuálně v maximální diskrétnosti. Vstup do samotné budovy je zajištěn ochranou službou na recepci, či bezpečnostními dveřmi. Z toho je zřetelné, že

prodejce klade důraz na bezpečnost klienta a bere ohled na zachování jeho anonymity. Další předností tohoto prodejce je veliká vstřícnost k nadstandardním požadavkům klienta, jako je například způsob balení, předání, kontrola kvality a další. Prodejce tím vytváří dojem, že jeho cílovou skupinu na trhu jsou především movití klienti se zájmem o transakce ve velkých objemech.

1.2 Zlataky.cz

E-shop v posledním roce změnil design. Nový vzhled zvyšuje přehlednost kombinací zlaté barvy s dvěma odstínů šedé barvy. Web je dostupný pouze v češtině, avšak umožňuje přepínání mezi měnami koruna, dolar a euro. Hlavička stránky je velmi dobré a přehledně strukturovaná. V horní části jsou hlavní kontakty. Telefonní číslo a emailová adresa na zákaznickou linku a odkaz na stránku s mapou prodejen. Následuje část s textovým vyhledávačem a hlavní navigací. Ve zlatém rámečku jsou tu dobře viditelné aktuální spotové ceny a hlavní stránka dokonce obsahuje i jejich grafy. Hlavní stránka má sliding banner, který se používá pro promování novinek a speciálních produktů.



Figure 1.3 Hlavička e-shopu zlataky.cz

Webová aplikace umožňuje vytvoření uživatelského účtu a má pokročilé funkce jako je přidání produktu do oblíbených nebo hlídání cen a dostupnosti produktu. Možnost nechat si zasílat oznámení o cenách a nabídkách oblíbených produktů do emailu je znakem pokročilé prodejní infrastruktury. Pokud si klienti zvyknou sledovat dostupnost produktů na základě emailového oznámení od prodejce, může to vést k tendenci vnímat prodejce jako tržní ukazatel a omezovat vlastní nezávislé průzkumy trhu. Pozitivním důsledkem pro prodejce je větší informovanost klienta a potencionálně i větší lojalita klienta. Důsledek pro zákazníka může být kontroverzní a záleží na jeho metodice výběru prodejce. Jestliže nakupuje rychle a bez hlučného zkoumání trhu, může na základě emailového oznámení v rychlosti nakoupit produkt, který konkurenční prodejce nabízí za nižší cenu. Možnost prokliknutí se z emailu přímo na oblíbený produkt je pro prodejce silným nástrojem pro rychlý prodej a potencionální omezení vlivu konkurence.

Produktová stránka používá u produktů štítky jako například „Množstevní ceny %“, „Lim-

itovaná edice“, „Akce“ a „Novinka“. Každý takový label má jinou barvu, což zvýrazní jeho informaci. Při použití více labelů u jednoho produktu dochází k překryvu části obrázku produktu, což přitahuje pozornost a působí jako chyba. Velké množství různě barevných labelů tříší základní barevnou strukturu stránky a upozaduje hlavní tlačítko „Přidat do košíku“. Zlatá barva tohoto tlačítka zároveň jinak kontrastuje pro různé drahé kovy. U stříbrných produktů tlačítko vyniká a u zlatých spíše zapadá na úkor barevných labelů.

Filtrace je dobře strukturovaná. Je možné vybírat produkty na základě situace na skladu, dostupnosti na pobočkách, ceně, hmotnosti, výrobce a země původu. Filtry ceny a hmotnosti jsou implementované jako slide range, což je preferovaná varianta pro moderní webové stránky. Zvláštní výjimkou je stránka „Investiční zlato skladem“, kde jsou smíchané všechny druhy produktů a není možné je filtrovat na základě formy. Tato stránka zároveň postrádá základní filtrace jako například hmotnost a země původu, které jsou přitom dostupné na stránkách „Investiční zlaté mince“ a „Investiční zlaté slitky“.

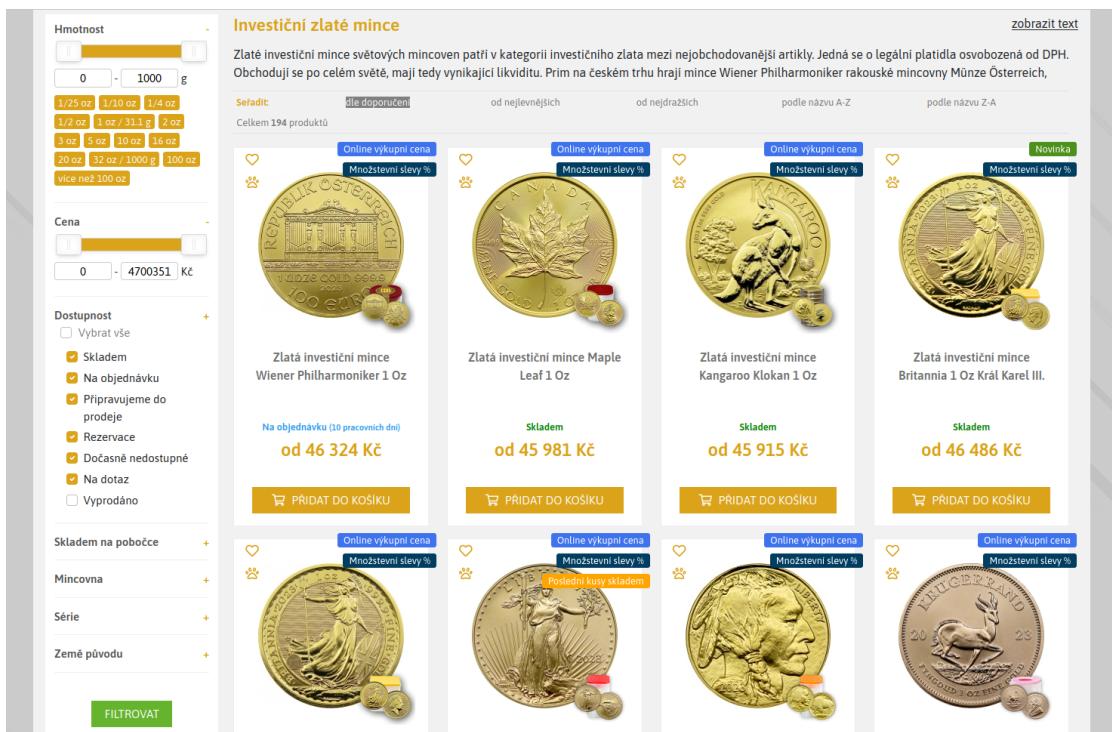


Figure 1.4 Produkty a filtrace e-shopu zlataky.cz

E-shop má v nabídce přes 700 produktů, avšak mnoho produktů je trvale nedostupných a pouze malá část z nich je k dostání skladem. Detail produktu sice obsahuje výkupní formulář, ale výkupní cena je publikována pouze u malého množství produktů.

1.2.1 SAFE HERITAGE s.r.o.

Prodejce drahých kovů SAFE HERITAGE s.r.o. obchoduje na českém a slovenském trhu. Kamenné prodejny se v Česku nacházejí ve městech Praha, Brno, Ostrava, Liberec a Karlovy Vary. Na Slovensku se prodejny nacházejí v Bratislavě, Košicích a Banské Bystrici. Pobočky se většinou nacházejí v blízkosti městského centra. Výjimkou jsou v tomto případě Praha, kde se pobočka nachází v moderní kancelářské budově na Českomoravské a Liberec, kde je prodejna lokalizovaná v okrajové industriální části města. Vstup do budovy i samotných prostor společnosti nepodléhá

žádným omezením a přístup do nich má kdokoliv. Vzhled k tomu, že k provedení obchodu není třeba předem sjednávat schůzku, stává se, že různí klienti se střetnou a nebude zachována jejich anonymita. Pokud si klient explicitně nevyžádá diskrétní prostředí, detaily obchodu jsou projednávány u pultu a to i v případě výskytu dalších klientů v místnosti. V prostorách se nachází skleněné vitríny s vystavenými produkty včetně cenovek a celý prostor tak působí dojmem prodejny. Prodejce svou nedbalostí k zachování anonymity klienta, ani diskrétnosti při projednávání transakcí, vytváří dojem, že jeho cílovou skupinou nejsou profesionální investoři a jeho strategií je spíše prodej v malých objemech pro širokou veřejnost.

1.3 Silverum.cz

E-shop má v porovnání s ostatními prodejci poměrně malé množství produktů. Filtrace produktů je možná pouze na základě dostupnosti skladem. Produkty lze zobrazit dle hlavních kategorií nebo seřadit na základě ceny a oblíbenosti. Produkty jsou označeny barevnými štítky, které označují jejich dostupnost. Zajímavé produkty v nabídce jsou investiční cihly, mince z Lunární série a ze série České národní banky. Pro nejznámější stříbrné mince jsou v nabídce různé ročníky. Prodejce u většiny produktů nabízí slevy při odebraní většího množství kusů. Silverum je výjimečné tím, že má v nabídce numismatické potřeby i řadu standardizovaných obalů jako jsou tuby a masteboxy.

V horní části stránky se nachází aktuální spotové ceny drahých kovů. Stránku je možné zobrazit v češtině, slovenštině a angličtině. Select box s jazyky se však nachází ve spodní části stránky, což není běžný standard rozložení stránek. Jelikož je nabídka jazyků situovaná neintuitivně, lze předpokládat, že pro uživatele bude obtížné box najít. Ve spodní části stránky se také nachází kontaktní údaje společnosti.

Silverum má, na rozdíl od ostatních prodejců, obsáhlou instruktáž s názvem „Průvodce investora“, ve kterém vysvětlují teorii peněz, zadlužení státu, zlatý standard, padělatelství, těžbu a další přidružená téma ze světa drahých kovů. Obsáhlota a přesvědčivost textu mají potenciál motivavat nové zákazníky k nákupu.

Pro klienty, kteří si vytvoří zákaznický účet nabízí Silverum členství v „Silverum Club“. Hlavní výhodou členství jsou slevy na nákup zboží na základě dosažené úrovně. Při souhrnném dosavadním nákupu za 50 tisíc Kč získává klient slevu až 0,2%, při dosavadním nákupu nad 250 tisíc Kč dostává slevu až 0,5% a při dosavadním nákupu nad 1 milion Kč získává slevu až 2,0% na všechny budoucí objednávky.

Silverum provozuje platformu s názvem „Burza drahých kovů“. [4] Jedná se o elektronické tržiště, kde mohou běžní občané obchodovat s drahými kovy a numismatickými sbírkami. Platforma nabízí speciální funkce jako například několik způsobů testování pravosti kovu a zajištění transakce mezi prodávajícím a kupujícím. Burza si za poskytnutí služby účtuje poplatek v podobě procentuální sazby z celkové prodejní ceny, která se pohybuje od 3% do 4,5% v závislosti na obejmu transakce.

Prodejce se snaží aktivně zviditelnit i v médiích prostřednictvím účasti na veletrzích, pořádáním přednášek, sponzorstvím, natáčením instruktážních videí či pořádáním soutěží. Podrobný seznam datovaných aktivit pro medializaci prodejce se nachází v záložce „Média“. Dlouhá historie v mediálním prostoru vytváří dojem solidnosti prodejce a utváří jeho renomé. Edukativní činnost má potenciál pro vytvoření velké klientely drobných investorů.

Silverum podporuje pravidelné investování prostřednictvím programu „Pravidelné spoření: Stříbrný účet“. Uživatel vybere částku nad 500 Kč, kterou chce každý měsíc spořit a produkt, o který má zájem. Poměrně nízká hranice minimální investice tak podporuje zapojení drobných investorů. Zákaznický účet nabízí přehled naspořených produktů, které jsou v jeho vlastnictví. Nákupní cena se v průběhu spoření průměrnuje. Pokud dojde k naspoření celé částky, může

si zákazník produkt vyzvednout, či si jej nechat nadále v úschově. Tímto zautomatizovaným nákupem a skladováním si prodejce může vytvářet skupinu stálých zákazníků.

Kapitola 2

Rešerše podobných nástrojů

2.1 Heureka.cz

Heureka.cz je český srovnávač cen a nákupní rádce, který usnadňuje uživatelům vyhledávání a porovnávání produktů z různých e-shopů. Heureka byla založena v roce 2007 a v České Republice se těší velké popularitě. V roce 2023 má v nabídce přes 29 milionů produktů z více než 38 tisíc internetových obchodů.

2.1.1 Heureka Group

Heureka Group je nejvetší cenový srovnávač a nákupní rádce v Evropě. Obchodní entita byla založena v roce 2019 a z české firmy Heureka se tím stala mezinárodní společnost Heureka Group, která těží data 55 tisíců e-shopů. Firma působí v 9 zemích a měsíční návštěvnost platformy se pohybuje okolo 23 milionů uživatelů. [5]

Heureka Group

Česko	Heureka.cz
Slovensko	Heureka.sk
Maďarsko	Árukereső.hu
Rumunsko	Compari.ro
Bulharsko	Pazaruvaj.com
Slovinsko	Ceneje.si
Chorvatsko	Jeftinije.hr
Srbsko	Idealno.rs
Bosna a Hercegovina	Idealno.ba



■ **Figure 2.1** Mapa působnosti firmy Heureka Group

Cílem Heureka Group je vytvořit nejobsáhlejší produktový katalog v regionu střední a východní Evropy a vybudovat online nákupní platformu s názvem „Heureka Marketplace“. Účelem plat-formy je propojovat značky se zákazníky, usnadnit expanzi e-shopů a poskytnout jim důležitá data a analýzy pro podporu prodeje. [5]

2.1.2 Heureka radí

Na stránkách Heureka.cz je dostupná široká škála obsahu na podporu a motivaci prodeje. Jsou to například tipy na vhodné dárky, články pro inspiraci na trávení volného času, detailní analýzy nejnovějších technologií, videa na domácí výrobu předmětů či různé návody na péči o dům, zahradu a domácnost.

Heureka tím pravděpodobně cílí na vytvoření informačního zdroje pro širokou věřejnost, který se zároveň stane marketingovým nástrojem. Lidé, kteří si osvojí na stránkách Heureky trávit více času a číst tématické články, mají potenciál stát se věrnými uživateli. Množství stráveného času a zvýšená frekvence návštěv umožní sestavit pro zákazníka přesně personalizovanou nabídku produktů. Většina článků do témat o kterých pojednává protkává potřebu nákupu. Uživatel tak může získávat dojem, že pro nabytí pocitu, osvojení nové aktivity či seznámení se s novými koncepty je nutné kupit si produkt. Je pravděpodobné, že Heureka se tím snaží podpořit konzumeristické tendenze zákazníka a vytvářit tím u něj závislost na nakupování. [6]

2.1.3 Drahé kovy na Heureka.cz

Následující část popisuje vady a nedostatky při porovnávání produktů a analyzování trhu na stránce Heureka.cz. Vady v párování produktů se projevují pro dotaz „Investiční stříbro“ viditelně hned mezi prvními položkami seznamu. Dva stejné produkty jsou odděleny a ke spárování nedošlo, protože algoritmus nerozpoznal stejnou gramáž zapsanou v různých jednotkách.

TOP 1

Münze Österreich Wiener Philharmoniker stříbrná rakouská mince 1 Oz
★ 97 % 132 recenzí
mince • 31.1 g • 37 mm
Stříbrná investiční mince s ražbou rakouské filharmonie se prakticky ihned stala oblibeným kouskem investorů i sběratelů po celém světě.
Porovnat

679 - 942 Kč
v 18 obchodech

TOP 2

Argor Heraeus Stříbrný slitek 1 Kg
1000 g
Kompletní seznam investičních zlatých a stříbrných mincí a slitků zde: Investiční zlaté mince Wiener Philharmoniker 20 oz Znamení Kohouta 1 oz 2017 100 Korun r. 1915...
Porovnat

12 723 - 23 620 Kč
ve 2 obchodech

TOP 3

Argor-Heraeus Stříbrný slitek 1000 g
★ 96 % 81 recenzí
slitky • 1000 g
Stříbrný investiční slitek přední švýcarské značky vyniká vysokou kvalitou, díky níž je ideální volbou pro investory.
Porovnat

21 177 - 27 906 Kč
v 17 obchodech

■ Figure 2.2 Chyby párování Heureka.cz

Další vadou řešení je párování produktů, které nejsou totožné. Druhá položka seznamu má podezřele velký cenový rozsah. Při bližším zkoumání bylo zjištěno, že produkty mají rozdílnou gramáž a tudíž nejsou stejné. Nedokonalost párování zkresluje výsledky porovnání a vytváří zavádějící informace.

Z pohledu investora jsou hlavním nedostatkem chybějící informace z finančního trhu. Bez středových cen drahých kovů a středových cen jednotlivých produktů není možné spočítat na kolik se prodejce odchyluje od ceny trhu.

Velkým nedostatkem jsou také chybějící informace o poptávce. Prodejci na svých stránkách často prezentují i cenu, za kterou produkt odkupují. Výkupní cena je zcela zásadní informace, kterou investor může použít například k: určení rozptylu cen, nalezení poptávky převyšující nabídku (mezera na trhu), analýze strategie prodejce a analýze trhu.

Graf historických cen, který prezentuje pouze agregované informace „průměrná“ a „nejnižší“ cena, zcela opomíjí identitu držitele nejnižší nabídky. Graf by bylo vhodné deanonymizovat a rozšířit o cenové trendy všech prodejců, aby měl uživatel přehledně dostupné maximum získaných informací.

Heureka nabízí porovnání cen pro široké spektrum produktů, ale není uzpůsobená na srovnání nabídky a poptávky trhu drahých kovů. Celkem vzato, tento nástroj není primárně zaměřen na investiční svět a poskytování finančních a investičních rad.

2.2 Kurzy.cz

Stránka Kurzy.cz je český informační portál se zaměřením na investice, podnikání, osobní finance, ekonomiku a finanční trhy. Nabízí širokou škálu informací a nástrojů, které pomáhají získávat neaktuálnější informace o vývoji cen na trzích, důležitých ekonomických událostech a investičních příležitostech. Spektrum informací umožňuje sledování vývoje cen a hodnoty investic v reálném čase.

Na stránce jsou dostupné aktuální ceny dluhopisů, akcií, kurzy měn, kryptoměn, podílových fondů a komodit. Stránka však poskytuje také srovnání hypoték, tarifů operátorů, cen energií, půjček a povinných ručení. Pro správu osobních financí stránky nabízí informace o rodičovské, podpoře v nezaměstnanosti, důchodech a nabídkách práce.

Pro podnikající osoby je užitečná dostupnost obchodního rejstříku, občanského a stavebního zákona, široké sekce o daních a DPH, kalkulaček pro výpočty mezd či záloh OSVČ, informací o dotacích a katastru nemovitostí.

Na portálu je možné najít také analýzy a komentáře odborníků, které vysvětlují ekonomické dění a finanční trendy v kontextu dopadů na investice. Součástí stránky je i diskuzní fórum, kde nezávislí uživatelé sdílejí své komentáře na vybraná téma.

Portál Kurzy.cz je tak velmi komplexním zdrojem informací pro širokou laickou veřejnost i profesionální investory, který usnadňuje orientaci v ekonomickém a finančním světě a pomáhá uživatelům v rozhodování o správě svých financí a tvorbě investičních strategií.

2.2.1 Drahé kovy na Kurzy.cz

Záložky zlata a stříbra na stránce Kurzy.cz jsou v duchu portálu komplexním zdrojem aktuálních informací ze světa investic.

Grafy vývoje cen jsou přehledně strukturované a nabízejí možnost zobrazit křivky pro různé gramáže ve vybrané měně koruna, dolar nebo euro. Časový rozptyl grafu je možné zúžit až na jeden den, což může být užitečné například pro takzvané tradery, kteří obchodují drahé kovy s

velmi krátkým časovým horizontem a spekulují nad denní oscilací ceny. Investoři s dlouhodobým investičním horizontem naopak ocení šíři časového rozptylu grafu, která sahá až do roku 2005. Pro potřeby analýzy specifického časového intervalu je možné vybrat počáteční a koncové datum nebo data nahlížet ve formátu tabulky. [7]

Sekce „Zpravodajství komodity“ obsahuje články oborníků o stavu ekonomiky a situaci na finančních trzích, které investorům vysvětlují dopady na investice v drahých kovech.

„Katalog investičního zlata“ zobrazuje produkty 14 českých webových prodejců drahých kovů, mezi které patří i Zlataky.cz a Bessergold.cz. Rozsah vytěžených informací z e-shopů je velký, zlatých produktů bylo napočítáno přes 2200. Zásadním nedostatkem je však filtrace, která funguje pouze na základě hmotnosti a naprostě zde chybí i párování produktů. Ač je tedy objem vytěžených informací dostatečný, bez potřebných nástrojů ke strukturalizaci a agregaci je množství informací nepřeberné. Pro běžného uživatele se tím snaha o nalezení ideálního produktu stává velmi obtížnou. Filtraci by bylo vhodné rozšířit o formy (mince, slitek, cihla), výrobce a zemi původu, aby bylo možné lépe selektovat nahlížené produkty.

Stránka pro výkup kovů zahrnuje zlato, stříbro, hliník, měď, železo, nikl, olovo, zinek. Ceny výkupu jsou uvedené v tabulce se sloupcí název, výkupní cena a zdroj. Název popisuje ryzost kovu a případné specifikace výkupu. Zdroj obsahuje url, který odkazuje na webovou stránku, ze které byla informace získána. Výkupní cena je uvedena ve formátu cena za gram. Tabulka je seřazena sestupně dle nejvyšší ceny.

Funkčních nedostatků stránky Kurzy.cz pro porovnávání cen drahých kovů je několik. Pro hledání nejlepší nabídky chybí robustní filtrace, která by umožnila přesnou selekci produktů. Zároveň stránka postrádá párování produktů. Stejně produkty od různých prodejců se tak zobrazují neuspořádaně napříč seznamem a je těžké mezi sebou ceny porovnat. Výkupní cena je uvedena pouze obecně za kov a nikoliv zvlášt pro každý produkt. Poptávka po produktech se tak jeví podhodnocená, protože drahý kov ve standardizované formě má vyšší hodnotu než drahý kov ve formě například šperku či nádobí. Stránku by bylo vhodné rozšířit o přehledné porovnání nejlepší nákupní a výkupní ceny pro každý produkt.

2.3 Gold.de

Gold.de je přední německý portál pro porovnávání drahých kovů s průměrným počtem návštěv stránky převyšující 2 miliony měsíčně. Hlavní přednosti stránky jsou obsáhlost produktového katalogu, kvalita porovnání, zabezpečení a poradenství.

Seznam prodejců obsahuje 54 certifikovaných obchodníků s drahými kovy na německém trhu plus další prodejce ve Švýcarsku a Rakousku. Celkem jsou získávány a porovnávány informace o více než 40 000 produktech s průběžně aktualizovanými cenami. [8]

2.3.1 Zabezpečení obchodu

Marže pro obchodování s drahými kovy jsou poměrně malé a prodejci tak mají jen velmi omezený prostor pro snížení cen. U nejlevnějších cenových nabídek se zvyšuje riziko pochybných podmínek a podvodů.

Srovnávání na Gold.de se řídí zásadou „Co největší relevance na trhu, s nejlepším zabezpečením“. Z tohoto důvodu ve srovnání cen produktů nejsou uvedeni všichni prodejci na trhu, protože někteří obchodníci byli vyloučeni ze seznamu z důvodu ochrany uživatelů. Gold.de se tak odlišuje od některých srovnávačů, kteří ve snaze nalezení nejlepší ceny drahých kovů uvadí v porovnání produktů i nesolidní prodejce.

Fakeshop Checker je unikátní entita provozovaná společností Gold.de ke kontrole padělaných produktů, která je dokonce oficiálně doporučována orgány pro ochranu spotřebitele a policií. Gold.de vytváří pravidelně aktualizovanou černou listinu podvodných prodejců, která je veřejně dostupná. Uživatel si tak může na základě určitých kritérií ověřit solidnost obchodníka.

Gold.de vydává vybraným obchodníkům pečeť s certifikací, která prokazuje splnění přísných podmínek Gold.de. Produkty prochází pod dohledem redakčního týmu ruční kontrolou, při které se zaznamenávají zvláštní vlastnosti a označují použité produkty. Certifikace není možná pro obchodníky s ryzím zlatem, protože šperky, dentální zlato a zlomkové zlato nejsou standardizované produkty.

2.3.2 Funkce pro porovnání produktů

Seznam produktů je možné seřadit podle abecedy, popularity produktu a ceny za gram. Nad seznamem je zároveň možné provést filtroaci na základě gramáže, roku výroby, výrobce a země původu.

Stránka poskytuje podrobné informace o každém prodejci, včetně základních údajů společnosti, počtu zaměstanců a otevíracích dob. Prodejce je také možné vyhledávat na základě hodnocení a PSČ jejich kamenných prodejen.

Informace o produktu obsahují krom standardních údajů jako je rok výroby, výrobce, design a stav také hodnocení prodejce, cenu za gram, procentuální odchylku prodejce od středové ceny a náklady na dopravu.

Stránka umožnuje porovnávané produkty srovnávat podle prodejců, porovnávat investiční balíčky nebo celé sady produktů. Produkty je možné porovnávat i na základě výkupní ceny. Porovnávat je možné také prodejce přímo dle jejich odchylek od středové ceny.

Gold.de má díky vysokému počtu uživatelů nejvíce informací o poptávce po fyzických drahých kovech od soukromých investorů v celém Německu a Rakousku. Může tak poskytovat unikátní statistiky o trhu s komplexními produktovými grafy.

Mezi další dostupné funkce a nástroje patří cenový alarm, sledovací seznam, cenové kalkulačky a bezplatné cenové widgety pro webové stránky.

2.3.3 Hodnocení

Gold.de je unikátním nástrojem pro porovnávání cen drahých kovů na německy mluvícím trhu. V této lokalitě má ze všech srovnávačů vůbec největší navštěvovanost stránek a má nejvíce informací o poptávce soukromých investorů po drahých kovech ve fyzické podobě. Gold.de ověřuje solidnost obchodníků jejichž nabídka porovnává a dává velký důraz na bezpečí a ochranu klientů. Stránky nabízí aktuální informace a spektrum možností pro srovnání a filtroaci produktů, prodejců, nákupních i výkupních cen. Jedná se o robustní důvěryhodný investiční nástroj, který může sloužit jako referenční řešení pro porovnávání cen drahých kovů.

Kapitola 3

Rešerše relevantních technologií

3.1 Databázové systémy

Následující rešerše porovnává tři populární databázové systémy Postgres (PostgreSQL), MySQL a MongoDB. Porovnání je provedeno na základě klíčových aspektů výkonu, škálovatelnosti a podpory.

3.1.1 Výkon

Postgres je známý svým vysokým výkonem a robustností. Poskytuje sofistikovaný optimalizátor dotazů, který zlepšuje rychlosť zpracování dotazů. Navíc podporuje indexy, které mohou výrazně zlepšit výkon. [9] MySQL je optimalizován pro rychlé čtení a zápis dat. Jeho výkon se obecně považuje za srovnatelný s Postgresem. [10] MongoDB je NoSQL databáze, která je navržena pro rychlé zpracování velkých objemů nestrukturovaných dat.

Postgres a MySQL mají obecně srovnatelný výkon pro strukturovaná data, zatímco MongoDB je rychlejší pro nestrukturovaná data, ale méně efektivní pro složité dotazy.

3.1.2 Škálovatelnost

Postgres podporuje škálování vertikální (přidání více zdrojů do jednoho serveru) i horizontální (distribuce dat mezi více serverů). [11] MySQL podporuje vertikální škálování a nabízí také několik možností pro horizontální škálování, jako je replikace a sharding. MongoDB je navržen pro horizontální škálování s využitím techniky sharding. Má silnou podporu pro replikaci a automatické vyvažování zátěže mezi servery. [10][12]

Vzhledem ke svým škálovacím schopnostem jsou všechny tři databázové systémy vhodné pro různé typy aplikací, od malých projektů až po rozsáhlé, náročné podnikové aplikace s vysokým objemem dat.

3.1.3 Podpora

Postgres má, jako open-source projekt, silnou komunitní podporu. Existuje mnoho zdrojů, jako jsou dokumentace, fóra, blogy a konference, které usnadňují učení a práci s Postgresem. Navíc mnoho firem nabízí komerční podporu a služby pro Postgres. MySQL je nyní vlastněn společností Oracle a také má silnou komunitní podporu. Na internetu je mnoho zdrojů k učení a práci s touto technologií. Komerční podpora je k dispozici od společnosti Oracle i dalších poskytovatelů.

[9][10] MongoDB má rostoucí komunitu uživatelů a vývojářů, což zajišťuje dostatek zdrojů pro učení i fóra pro konzultaci problémů. Společnost MongoDB, Inc. nabízí komerční podporu a řadu dalších služeb, jako je například správa databází. [13]

Porovnání podpory těchto tří databázových systémů ukazuje, že každý z nich má silnou komunitu a dostupnost zdrojů, což usnadňuje rychlý rozvoj dovedností a získání důvěry v použití technologie.

Volba databázového systému závisí na konkrétních potřebách projektu. Postgres je vhodný pro projekty s důrazem na škálovatelnost, MySQL je ideální pro rychlé a spolehlivé řešení, a MongoDB je nejlepší pro projekty s nestrukturovanými daty.

Kapitola 4

Návrh aplikace

4.1 Vytěžování dat

Podkapitola rozebírá problematiku získání dat z různých datových zdrojů, selekci relevantních informací a jejich zpracování.

4.1.1 Datové zdroje

Pro získání informací o nabídce drahých kovů na trhu jsou bráni v potaz pouze prodejci, kteří disponují internetovým obchodem, kde prezentují aktuální nabídku produktů. Výběr je zredukován na e-shopy, aby bylo možné aplikaci stavět nad reálnými daty a těžba byla replikovatelná v libovolných frekvencích.

Elektronické obchody vybrané jako relevantní zdroje dat jsou následující: Zlataky.cz, Silverum.cz, Bessergold.cz, Bessergold.de. Pro první tři uvedené stránky ze seznamu byla provedena rešerše e-shopů s popisem jednotlivých prodejních strategií společností. Bessergold.de, který není uvedený v rešerší, je německá verze e-shopu bessergold.cz.

Bessergold.de není pouhým překladem webové stránky z českého do německého jazyka. Bessergold.de nabízí produkty dostupné na německém trhu a tato nabídka není zcela totožná s nabídkou Bessergold.cz. Zásadním rozdílem je legislativa německého trhu, která na stříbro neuplatňuje zvýšenou sazbu 21% DPH. Tento fakt sám o sobě mění povahu nabídky a poptávky i celé chování trhu v porovnání s trhem českým. Nižší daň snižuje konečnou cenu produktu a umožnuje prodejci větší prostor pro marži. Například „gold/silver ratio“, tedy poměr ceny zlata a stříbra, jinými slovy „Kolik uncí stříbra stojí jedna unce zlata“, který je při nákupu zásadním faktorem pro výběr investičního kovu, se může v důsledku rozdílné legislativy zcela lišit.

Důležitým faktorem chování trhu i cenové strategie prodejce je příslušnost Spolkové republiky Německo do Eurozóny. Euro podléhá měnové politice Evropské centrální banky a je používáno ve dvaceti členských státech Evropské unie. [14] Euro je druhou nejpoužívanější měnou na světě, jediným zákonním platidlem Eurozóny a základním měnovým nástrojem pro investice a mezinárodní obchod v Evropě. Česká koruna je naproti tomu lokální měnou používanou pouze na území České Republiky s vlastní měnovou politikou řízenou Českou národní bankou. Euro a Českou korunu od sebe rozlišují rozdíly v ekonomice, politice, mezinárodním obchodu a rozšířenosti použití. Tyto faktory ovliňují sílu, stabilitu a inflační tlak měny a jsou tak důležitými aspekty ovliňujícími trh s drahými kovy. Je to právě inflace měny, která bude mít zásadní dopad na potřebu zabezpečení úspor a prevenci ztráty hodnoty, která ovlivní poptávku široké veřejnosti po drahých kovech.

Relevantní informace k vytěžení se na každé z vybraných webových stránek nacházejí v jiné podobě. Je tomu tak z důvodu rozdílné struktury HTML a použitého CSS. Pro vytěžení informací o produktech a porovnání cen je nutné překonat tyto rozdíly unifikovaným způsobem, který umožní budoucí rozšířování datových zdrojů a škálování aplikace.

4.1.2 XPath

XML Path Language je dotazovací počítačový jazyk, který má rozdílnou syntaxi od XML a umožnuje prostřednictvím zápisu cesty flexibilní způsob adresování různých částí v hierarchické struktuře dokumentu XML. Je tak možné přistupovat k jednotlivým uzlům, hodnotám i atributům. Jazyk XPath je standardizovaný organizací W3C a v roce 2017 byla vydána nejnovější verze jazyka 3.1. [15]

XPath se hodně využívá v aplikaci na XML, mezi nejčastější použití dnes patří XSLT (eXtensible Stylesheet Language Transformation). Je možné ho však použít také mnohem výkonnější způsobem pro navigaci v DOM jakéhokoliv dokumentu, který má podobný jazyk jako XML. Vhodnými příklady jsou jazyky HTML a SVG. [16]

V projektu je XPath použitý k navigaci v DOM stránek HTML, které přísluší vybraným prodejcům drahých kovů. Cesty k jednotlivým informacím byly sestaveny s použitím nástroje Inspector webového prohlížeče Mozilla Firefox, který se zobrazí po stisknutí klávesy F12.

4.1.3 Adaptéry a Scraper

Adaptér je návrhový vzor, který funguje jako most mezi dvěma nekompatibilními rozhraními a umožnuje převod jednoho rozhraní na druhé. Adaptér zahrnuje jedinou třídu, která je zodpovědná za spojení funkcí nezávislých nebo nekompatibilních rozhraní a umožňuje spolupráci tříd, které by jinak nemohly komunikovat. Návrhový vzor adaptér spadá pod strukturální vzory, protože kombinuje schopnosti dvou nezávislých rozhraní. [17][18]

Koncept adaptéra se dá snadno vysvětlit, protože skutečný svět je plný adaptérů. Dobrou ukázkou je například iPhone a sluchátka. Moderní iPhone má jediný konektor nazývaný Lightning. Většina sluchátek však používá 3.5 milimetrový Jack. Tyto dvě rozhraní jsou vzájemně nekompatibilní a sluchátka do IPhonu nelze zapojit. Proto je potřeba použít adaptér, který převeď jedno rozhraní na druhé a umožní spojení obou zařízení. Objektově orientované adaptéry fungují analogicky. [19]

Adaptéry implementované v rámci projektu jsou obousměrné. Způsob použití adaptéra je následující. Volající třída zadá požadavek na vytěžení informací prostřednictvím rozhraní, které adaptér implementuje. Adaptér zpracuje požadavek zavoláním metody pro načtení HTML stránky, na kterou se následně aplikuje XPath pro získání specifických informací z HTML. Informace jsou posléze převedeny do textové podoby na kterou jsou aplikovány další metody pro předzpracování dat, jako je očištění od whitespace, přepočet cizí měny na základě kurzu, odstranění znaků měny a dalších irrelevantních informací. V závislosti na definici rozhraní se do volající třídy jako odpověď na požadavek vrátí data v textové podobě nebo v podobě instance objektu, která je adaptérem zkonstruována.

Hlavní třída pro vytěžování informací se nazývá MetalScraper. Tento objekt zastřešuje logiku téžby dat, řídí proces volání metod adaptérů, zajišťuje párování produktů a ukládá nové instance objektů do databáze.

MetalScraper obsahuje mapu, jejíž klíče jsou hodnoty číselníku reprezentujícího názvy datových zdrojů, respektive internetových prodejců drahých kovů. Datový typ hodnot této mapy je rozhraní s názvem MetalAdapterInterface. Jak název napovídá, jedná se o rozhraní, které adaptéry implementují. Každý adaptér je specifický pro vybraný datový zdroj, ale při volání

adaptéru třídou MetalScraper se používá stejný interface. Jedná se o klasické použití polymorfismu.

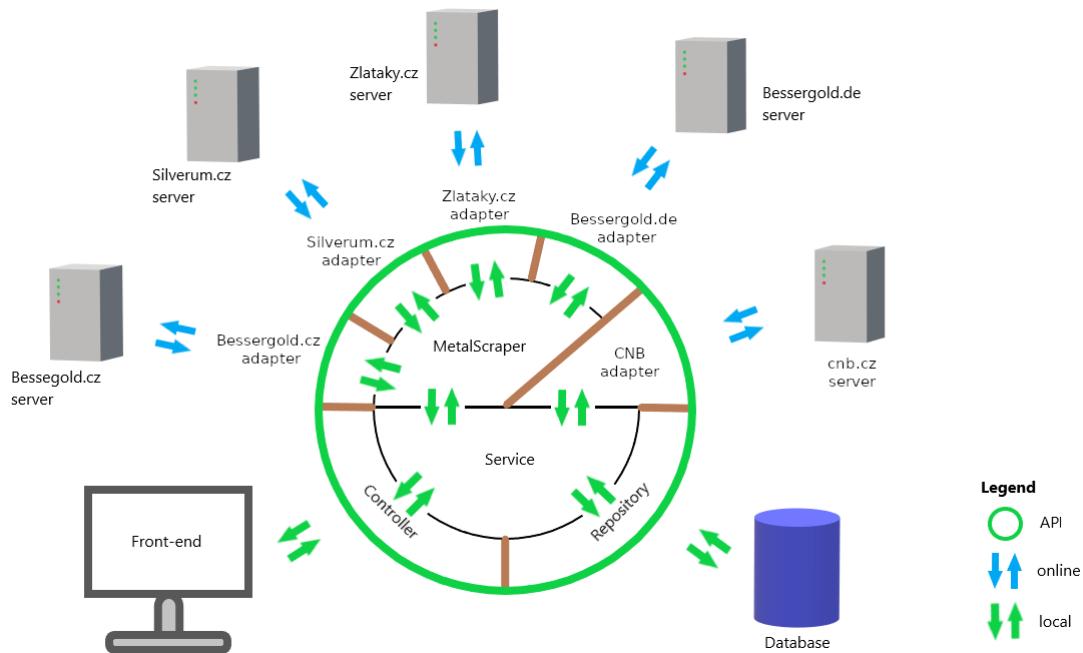
Německá verze obchodu Bessergold.de má uvedené ceny produktů v eurech. Pro porovnání produktů s cenou v cizí měně je nutné přepočítat cenu do české koruny. Pro tento účel je implementován další adaptér pro získání denního kurzovního lístku z oficiálních stránek České národní banky. Těžba informací o produktech tak může být spuštěna až po vytěžení aktuálních měnových páru.

4.2 Architektura

Vzhledem k robustnosti aplikace, která obsahuje velké množství business logiky okolo scraperu a perzistence, je kód separován do logických celků (tříd). Základním použitým vzorem backendu je vícevrstvá architektura, která rozděluje aplikaci na části a dochází tím k separaci odpovědnosti do vrstev, ve kterých se vykonávají jednotlivé úkoly. [20][21] Vyšší vrstvy volají pouze nejbliží nižší vrstvy. Zabránění přímého propojení mezi vzdálenými vrstvami snižuje provázanost a zvyšuje modularitu. Sousední vrstvy mezi sebou komunikují prostřednictvím jasně definovaného rozhraní. Tato abstrakce snižuje závislost mezi vrstvami. [20] Kód je tak lépe organizovaný a čitelný, což zjednodušuje další vývoj a podporuje škálovatelnost aplikace.

Základní vrstvy jsou tři. Prezentační vrstva zaštiťuje rozhraní pro komunikaci aplikace s okolním světem. Logická vrstva, také nazývána aplikační, zodpovídá za provádění veškeré business logiky aplikace, která zahrnuje výpočty a pravidla pro zpracování dat. Datová vrstva komunikuje s databází, zajišťuje ukládání, načítání a celkovou správu dat.

Dalším použitým vzorem architektury aplikace je architektura mikroslužeb, také nazývána jako mikroservisní architektura, která aplikaci rozděluje do menších nezávislých služeb. Služby jsou navzájem odděleny a každá služba plní jednu konkrétní funkci. [20][21]



■ **Figure 4.1** Architektura aplikace

Návrhové vzory architektur jsou poměrně abstraktní a jelikož je možné je mezi sebou kombinovat, stává se obtížné v implementaci nalézt dělící čáru mezi koncepty. Prezentační, logickou a datovou vrstvu je možné s rezervou přirovnat k balíčkům Controller, Service, Repository. Controller je zodpovědný za manipulaci příchozích HTTP požadavků, jejich zpracování a vrácení vhodné odpovědi v HTTP. Service je vrstva zaštiťující business logiku aplikace. Obsahuje funkce a metody pro zpracování dat a uplatnění pravidel. Repository je abstrakce nad datovým úložištěm, která zpracovává požadavky pro správu dat.

Pro uživatelské rozhraní je s ohledem na architekturu backendu, která klade důraz na odělení odpovědnosti a modularitu, implementována samostatná aplikace. Vzhledem k uplatnění business logiky okolo těžby na straně backendu, je pro vztah frontendu a backendu zvolen tradiční přístup thin-client / smart-server. [20] Všechna logika a validace se tím koncentruje na serveru a uživatelské rozhraní klienta slouží primárně pro prezentaci dat.

4.3 Datová vrstva

Zvoleným databázovým systémem pro persistenci dat je PostgreSQL, kvůli jeho výkonosti nad strukturovanými daty a široké podpoře. Prostředí pro databázi PostgreSQL je virtualizováno technologií Docker. Při spuštění konfiguračního souboru docker-compose.yaml se tak sestaví PostgreSQL kontejner s nastaveným názvem databáze, uživatelským jménem a heslem a zároveň se vytvoří úložiště.

4.3.1 Spring Data JPA

Spring Data JPA se součástí zaštiťujícího projektu Spring Data, který se zaměřuje na usnadnění práce s daty. Spring Data JPA podporuje úložiště pro rozhraní Jakarta Persistence API a je jeho přímou implementací v rámci projektu Spring Data.

Jakarta Persistence API je standard jazyka Java, který usnadňuje ukládání objektů do databáze a zároveň umožnuje objektově relační mapování. JPA poskytuje jednotné rozhraní pro persistenci dat v různých databázích a prostřednictvím objektů zjednoduší práci s databázemi.

Technologie Spring Data JPA se běžně používá pro usnadnění vývoje aplikací, které jsou vystavěny na frameworku Spring. Integrace Spring Data JPA do projektu umožňuje redukci generického kódu na vrstvě pro přístup k datům (DAL) a úplné vynechání implementace objektů pro datový přístup (DAO). Vývojářská implementace DAL se zredukuje na definici rozhraní rozšiřující JpaRepository a deklaraci abstraktních metod. Spring Data najde toto rozhraní, zanalyzuje všechny definované metody a vygeneruje pro něj implementaci query. [22]

Při deklaraci abstraktních metod není potřeba deklarovat základní CRUD operace, protože jsou definovány v rámci JpaRepository a implementovány automaticky. V případě potřeby vlastního specifického dotazu stačí deklarovat metodu a dotaz se automaticky vygeneruje na základě klíčových slov v názvu metody. [23]

Výpis kód 4.1 Ukázka deklarace metod nad JpaRepository pro vygenerování implementace dotazu

```

@Repository
public interface ExchangeRateRepository
    extends JpaRepository<ExchangeRate, Long> {

    void deleteByCodeAndDate(String x, Date y);

    ExchangeRate findFirstByCodeOrderByDateDesc(String x);
}

```

Pro složitější dotazy, jejichž implementaci není možné vygenerovat automaticky z názvu metody, je použita anotace @Query, která umožňuje přesně popsat strukturu požadavku.

Výpis kódu 4.2 Ukázka použití anotace @Query nad JpaRepository

```
@Repository
public interface ProductRepository extends JpaRepository<Product, Long> {

    @Query(
        "select m from Product m where " +
        "(:dealer is null or m.id IN " +
        "  (SELECT l.productId FROM Link l WHERE l.dealer = :dealer)) " +
        "and " +
        "(:producer is null or m.producer = :producer) " +
        "and " +
        "(:metal is null or m.metal = :metal) " +
        "and " +
        "(:form is null or m.form = :form) " +
        "and " +
        "(:grams is null or m.grams = :grams) " +
        "and " +
        "(:year is null or m.year = :year) " +
        "and " +
        "(:isSpecial is null or m.isSpecial = :isSpecial) "
    )
    List<Product> findByParams(
        @Param("dealer") Dealer dealer,
        @Param("producer") Producer producer,
        @Param("metal") Metal metal,
        @Param("form") Form form,
        @Param("grams") Double grams,
        @Param("year") Integer year,
        @Param("isSpecial") Boolean isSpecial
    );
}
```

4.4 Reprezentace a transformace dat

Následující sekce popisuje jak jsou data transformována při průtoku aplikací. Hlavní transformace ke kterým dochází jsou objektové relační mapování při získání dat z databáze a mapování do Data Transfer Object ve třídách Service.

Objektové relační mapování (ORM) slouží ke komunikaci objektově orientovaného jazyka s relační databází. ORM mapuje tabulky databáze na třídy programovacího jazyka. Slupce tabulky korespondují s atributy třídy a řádky tabulky odpovídají jednotlivým instancím třídy. [24]

V projektu je koncept objektového relačního mapování integrován prostřednictvím JPA a Spring Data JPA.

4.4.1 Data Transfer Object

Data Tranfer Object, zkráceně zapisován jako DTO, je návrhový vzor pro optimalizaci přenosu dat mezi vrstvami aplikace nebo samostanými systémy, které spolu komunikují. Jak název

napovídá jedná se o jednoduchý objekt pro přenos dat, který neobsahuje žádné metody ani logiku. Používá se k reprezentaci doménových objektů s komplexními vztahy. [25]

V projektu je vzor DTO použitý za účelem snížení závislosti komponent Service a Controller a optimalizace datového přenosu mezi frontendem a backendem. Všechny vystavené endpointy backendu vždy vracejí pouze objekty ve tvaru DTO a tím dochází mimo jiné k izolaci frontenu od interní logiky serveru.

4.4.2 Mapper

Mapper je funkce nebo třída převádějící objekty z jedné formy do jiné, nejčastěji se používá pro transformaci doménových objektů na DTO. V projektu se pro mapování používá knihovna MapStruct, která při sestavení projektu vygeneruje implementaci rozhraní pro mapování objektů na základě předem deklarovaných metod rozhraní. Pokud jsou názvy atributů obou entit stejné, MapStruct je zmapuje automaticky. Jestliže se názvy liší, je možné definovat vlastní mapování pomocí anotace @Mapping. Při složité logice mapování je možné provést samostatnou implementaci použitím klíčového slova default nebo použitím anotace @AfterMapping. [26]

■ Výpis kódu 4.3 Ukázka deklarace metod mapperu pro automatické generování implementace

```
@Mapper(componentModel = "spring")
public interface PricePairMapper {

    @Mappings({
        @Mapping(target = "price",
                 source = "entity.sellPrice.amount"),
        @Mapping(target = "redemption",
                 source = "entity.redemption.amount"),
        @Mapping(target = "priceDateTime",
                 source = "entity.sellPrice.dateTime"),
        @Mapping(target = "redemptionDateTime",
                 source = "entity.redemption.dateTime"),
        @Mapping(target = "grams",
                 source = "grams")
    })
    PricePairDTO toPriceDTO(PricePair entity, Double grams);

    // Used in ProductMapper
    default List<PricePairDTO> toPriceDTOs(
        List<PricePair> pricePairs, Double grams) {
        return pricePairs
            .stream()
            .map(x -> toPriceDTO(x, grams))
            .collect(Collectors.toList());
    }
}
```

4.5 Frontend

Pro prezentaci získaných dat širokému množství uživatelů je potřebné sestavit přívětivé uživatelské rozhraní, které graficky zpracuje algoritmem agregované informace. Důležitým nárokem na řešení je snadná spustitelnost a použitelnost programu pro uživatele, kteří postrádají odbornost v oboru informačních technologií. [27] Z těchto důvodů je upřednostněno řešení, které je přístupné v prostředí webového prohlížeče bez nutnosti stahování a instalace aplikace.

Aplikace bude zpracována ve formě interaktivní webové stránky s dynamickým HTML za použití programovacího jazyka JavaScript, který implementuje specifikaci ECMAScript.

4.5.1 **AJAX**

Použití Asynchronous JavaScript and XML (AJAX) zrychlí odezvu aplikace při komunikaci se serverem a tím i zkrátí dobu čekání uživatele. AJAX při aktualizaci informací umožňuje načtení pouze částí stránky, kterých se změna týká. Při komunikaci se serverem tak dojde ke snížení objemu dat jednotlivých požadavků, které je kompenzováno zvyšeným počtem požadavků. Technologie AJAX zároveň šetří použití zdrojů na serveru, který přeypočítává pouze změnu mezi aktuálním a požadovaným stavem. [28]

4.5.2 **ReactJS**

ReactJS je open-source knihovna jazyka JavaScript, která byla vyvinuta společností Facebook. V projektu je knihovna použita ke správě stavů funkčních komponent prostřednictvím React Hooks, virtuální reprezentaci Document Object Model pro optimalizaci renderování skutečného DOM a aplikaci technologie AJAX. ReactJS zároveň podporuje komponentalizaci, která projektu zajistí přehledné rozložení kódu a usnadní potencionální škálování. [29]

Kapitola 5

Závěr

Cílem této práce bylo vytvořit nástroj, který bude porovnávat nabídku a poptávku na trhu s drahými kovy, párovat shodné produkty do jednoho produktu s více cenami a z agregovaných informací umožní analyzovat situaci na trhu.

Algoritmus zpracovává data od tří tuzemských a jednoho německého prodejce drahých kovů a zároveň provádí měnovou konverzi na zákaldě aktuálního kurzovního listu České národní banky. Při implementaci byla vytvořena datová persistencie za použití objektově-relačního databázového systému PostgreSQL a technologie Spring Data JPA. Prostředí aplikace bylo izolováno sestavením kontejneru prostřednictvím nástroje Docker. Management webového rozhraní, implementace businessové logiky a práce s datovou persistencí byly dle vícevrstvé a mikroservisní architektury odděleny do samostatných částí. Objem datového toku mezi vrstvami byl optimalizován použitím Data Transfer Object (DTO) a automatickým mapováním. Pro komunikaci výsledků algoritmu s dalšími systémy bylo vytvořeno RESTful API nad protokolem HTTP.

V rámci této bakalářské práce tak byl vytvořen komplexní algoritmus, který propojuje technologie a návrhové vzory moderního světa Webového inženýrství.

Kapitola 6

Literatura

- [1] ZLATA REZERVY. *Historie zlata* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://www.zlaterezervy.cz/historie-zlata/>
- [2] HARARI, Yuval Noah. *Sapiens: Stručné dějiny lidstva*. [cit. 2023-03-05]. Paseka, 2017.
- [3] MALONEY, Michael. *Investujte do zlata a stříbra*. [cit. 2023-03-05]. Wigwam, 2014.
- [4] BURZA DRAHÝCH KOVŮ. *Analýza webových prodejců drahých kovů* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://burzadrahychkovu.cz/>
- [5] HEUREKA GROUP. *Porovnání e-shopů a nákupních rádců* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://heureka.group/cz-cs/o-nas/>
- [6] SLOVNÍK CIZÍCH SLOV. *Konzumerismus: Definice a význam* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://slovnik-cizich-slov.abz.cz/web.php/slovo/konzumerismus>
- [7] ZLATO.KURZY.CZ. *Aktuální ceny zlata a grafy* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://www.kurzy.cz/komodity/zlato-graf-vyvoje-ceny/>
- [8] GOLD.DE. *Důvody pro investice do zlata* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://www.gold.de/warum-gold-de/>
- [9] INTEGRATE. *Porovnání PostgreSQL a MySQL* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://www.integrate.io/blog/postgresql-vs-mysql-which-one-is-better-for-your-use-case/>
- [10] KINSTA. *PostgreSQL vs MySQL* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://kinsta.com/blog/postgresql-vs-mysql/>
- [11] HIGHGO. *PostgreSQL škálování* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://www.highgo.ca/2021/08/09/vertical-scalability-options-in-postgresql/>
- [12] SEVERALNINES. *MongoDB vyvažování zátěže* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://severalnines.com/blog/overview-mongodb-and-load-balancing/>
- [13] MONGODB. *Stránky MongoDB* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://www.mongodb.com/>
- [14] WIKIPEDIA. *Eurozóna* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://en.wikipedia.org/wiki/Eurozone>

- [15] FIT ČVUT V PRAZE. *BI-MDF: Hierarchické datové formáty* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://docs.google.com/presentation/d/1n86oE3IqLXySr0-vH64eq2IQE8wRkR-DPEwLtAV0gBs/edit>
- [16] MOZILLA DEVELOPER NETWORK. *XPath* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://developer.mozilla.org/en-US/docs/Web/XPath>
- [17] REFACTORING GURU. *Adapter Design Pattern* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://refactoring.guru/design-patterns/adapter>
- [18] TUTORIALSPOINT. *Adapter Pattern* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: https://www.tutorialspoint.com/design_pattern/adapter_pattern.htm
- [19] GEEKSFORGEEKS. *Adapter Pattern* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://www.geeksforgeeks.org/adapter-pattern/>
- [20] FIT ČVUT V PRAZE. *BI-TWA: Architektura aplikace* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://courses.fit.cvut.cz/BI-TWA/media/topics/t08-architecture.pdf>
- [21] GEEKSFORGEEKS. *Vzory architektury* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://www.geeksforgeeks.org/types-of-software-architecture-patterns/>
- [22] BAELDUNG. *The Persistence Layer with Spring Data JPA* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://www.baeldung.com/the-persistence-layer-with-spring-data-jpa>
- [23] SPRING DATA JPA. *Spring Data JPA Reference Documentation* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://docs.spring.io/spring-data/jpa/docs/current/reference/html/#preface>
- [24] ALEXSOFT. *Objektové relační mapování* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://www.altexsoft.com/blog/object-relational-mapping/>
- [25] BAELDUNG. *DTO pattern* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://www.baeldung.com/java-dto-pattern>
- [26] BAELDUNG. *Guide to MapStruct* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://www.baeldung.com/mapstruct>
- [27] FIT ČVUT V PRAZE. *BI-TWA: Použitelnost* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://courses.fit.cvut.cz/BI-TWA/media/topics/t12-usability.pdf>
- [28] FIT ČVUT V PRAZE. *BI-TWA: AJAX* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://courses.fit.cvut.cz/BI-TWA/media/topics/t18-ajax.pdf>
- [29] REACT. *Oficiální stránka ReactJS* [online]. [cit. 2023-03-05]. Dostupné z: <https://react.dev/>

Appendix A

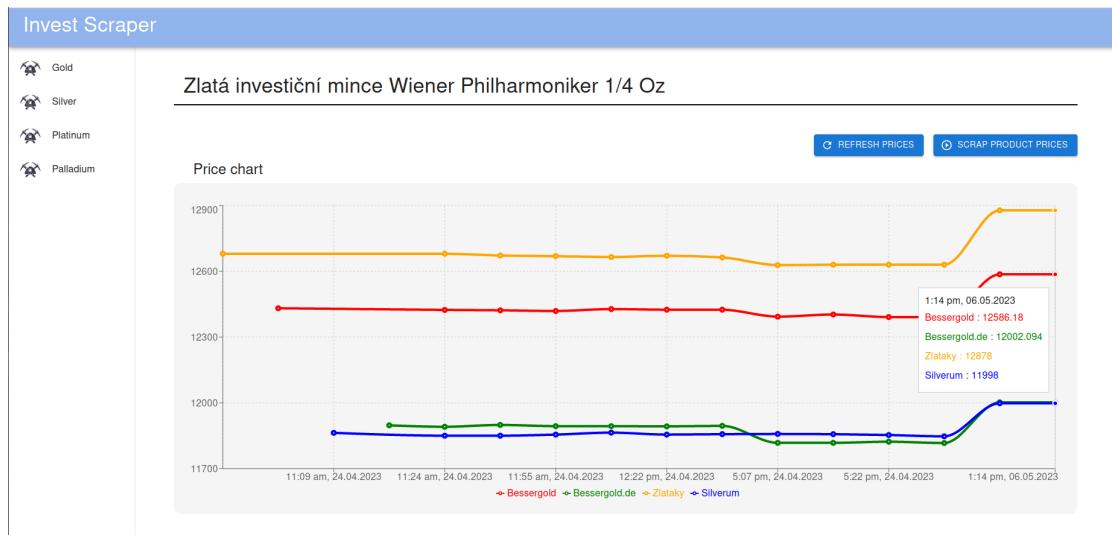
Uživatelské rozhraní

Gold products											
Form	Name	Grams	#	Best Price	F...	Best Price Dealer	Best Buyout	F...	Best Buyout dealer	↓ Best Sp...	Price / Gram
	American Eagle 1/10 Oz	3.11 g	3	5 185 Kč	✓ SILVERUM	5 709 Kč	✓ BESSERGOLD.cz	110.1 %	1667.02 Kč/g		
	Britannia 1/10 Oz Král Karel III.	3.11 g	3	4 988 Kč	✓ BESSERGOLD.cz	4 937 Kč	✓ BESSERGOLD.cz	98.96 %	1603 Kč/g		
	Zlaté Mapleygram25 Maple Leaf ram	25 g	3	39 162 Kč	✓ BESSERGOLD.cz	38 716 Kč	✓ BESSERGOLD.cz	98.86 %	1566.46 Kč/g		
	Maple Leaf 1/10 Oz	3.11 g	4	5 000 Kč	✓ SILVERUM	4 929 Kč	✓ BESSERGOLD.cz	98.58 %	1607.54 Kč/g		
	Wiener Philharmoniker 1 Oz	31.1 g	3	44 811 Kč	✓ SILVERUM	44 153 Kč	✓ BESSERGOLD.cz	98.53 %	1440.71 Kč/g		
	Kookaburra Ledňáček 1/10 Oz 2022	3.11 g	3	5 042 Kč	✓ BESSERGOLD.cz	4 929 Kč	✓ BESSERGOLD.cz	97.75 %	1621.06 Kč/g		
	Perth Mint	10 g	3	14 385 Kč	✓ BESSERGOLD.cz	13 982 Kč	✓ BESSERGOLD.cz	97.19 %	1438.53 Kč/g		
	Argor Heraeus SA Švýcarsko	10 g	4	14 385 Kč	✓ BESSERGOLD.cz	13 977 Kč	✓ ZLATÁKY	97.16 %	1438.53 Kč/g		
	Argor Heraeus SA Švýcarsko Kinebar	20 g	2	28 623 Kč	✓ BESSERGOLD.cz	27 791 Kč	✓ ZLATÁKY	97.09 %	1431.16 Kč/g		
	Argor Heraeus SA Švýcarsko	20 g	4	28 607 Kč	✓ BESSERGOLD.cz	27 764 Kč	✓ ZLATÁKY	97.05 %	1430.33 Kč/g		

■ **Figure A.1** Tabulka porovnání zlatý produktů

Silver products											
Form	Name	Grams	#	Best Price	F...	Best Price Dealer	Best Buyout	F...	Best Buyout dealer	Best Spread	Price / ...
	Silbermünze LIBERTAD 1 oz Mexiko versch. Jahre	31.1 g	1	650 Kč	✓	BESSERGOLD.de	591 Kč	✓	BESSERGOLD.de	90.97 %	20.88 Kč/g
	Argor Heraeus / Heraeus	1000 g	3	22 988 Kč	✓	BESSERGOLD.de	17 195 Kč	✓	ZLATAKY	74.8 %	22.99 Kč/g
	Argor Heraeus / Heraeus	5000 g	2	118 250 Kč	✓	ZLATAKY	92 512 Kč	✓	BESSERGOLD.cz	78.23 %	23.65 Kč/g
	Wiener Philharmoniker 1 Oz	31.1 g	4	743 Kč	✓	BESSERGOLD.de	549 Kč	✓	BESSERGOLD.de	73.95 %	23.89 Kč/g
	Argor Heraeus / Heraeus	15000 g	1	358 649 Kč	✓	ZLATAKY	0 Kč	✓	ZLATAKY	0 %	23.91 Kč/g
	Britannia 1 Oz Královský	31.1 g	4	747 Kč	✓	BESSERGOLD.de	578 Kč	✓	BESSERGOLD.de	77.32 %	24.03 Kč/g
	UMICORE/HERAEUS (Německo)	500 g	2	12 064 Kč	✓	BESSERGOLD.de	8 516 Kč	✓	BESSERGOLD.de	70.59 %	24.13 Kč/g
	Argor Heraeus / Heraeus	250 g	3	6 055 Kč	✓	BESSERGOLD.de	4 299 Kč	✓	ZLATAKY	71 %	24.22 Kč/g
	Maple Leaf 1 Oz	31.1 g	4	753 Kč	✓	BESSERGOLD.de	544 Kč	✓	BESSERGOLD.de	72.27 %	24.22 Kč/g
	ROK PSA Austrálie 2018	1000 g	1	24 230 Kč	✓	BESSERGOLD.cz	17 021 Kč	✓	BESSERGOLD.cz	70.25 %	24.23 Kč/g

■ Figure A.2 Tabulka porovnání stříbrných produktů



■ Figure A.3 Graf nákupní ceny

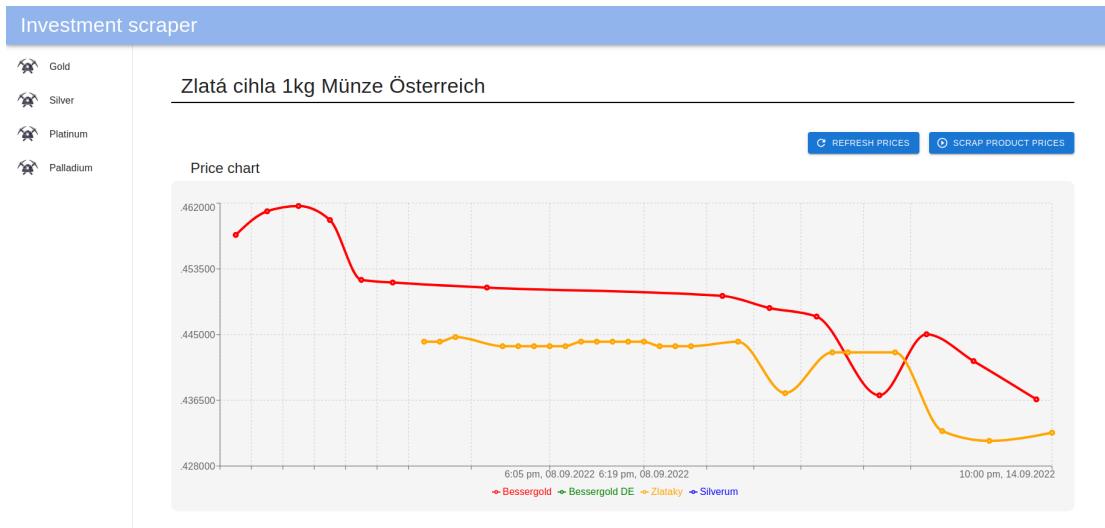


Figure A.4 Graf nákupní ceny 2

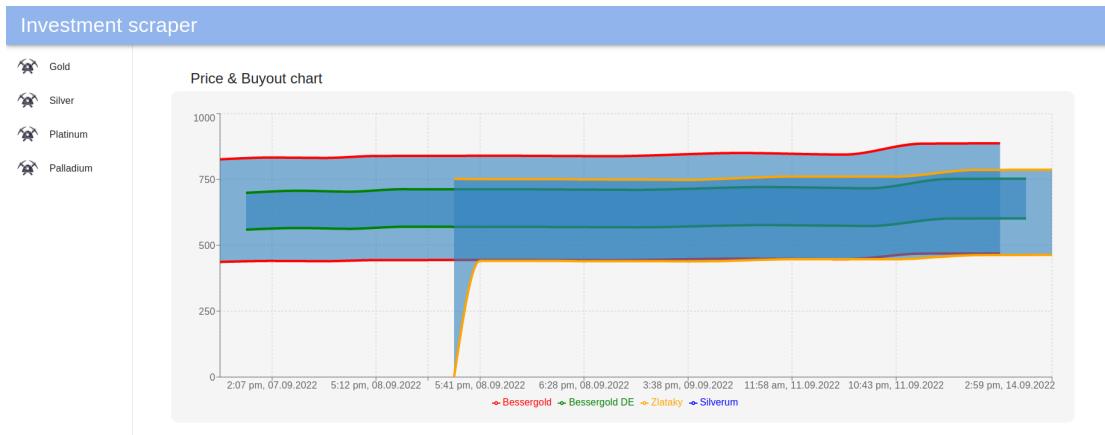


Figure A.5 Graf nákupní a výkupní ceny

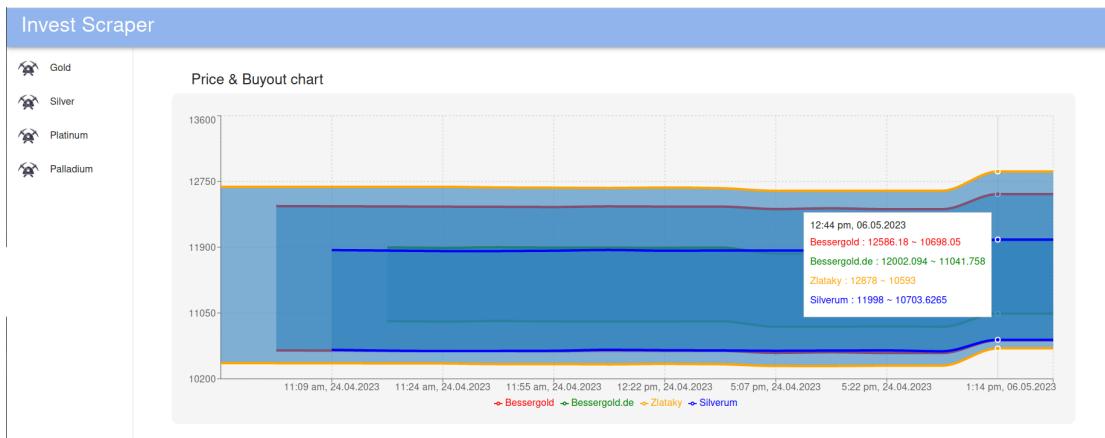


Figure A.6 Graf nákupní a výkupní ceny 2

Invest Scraper						
	History table					
	Dealer	Price freshness ↓	Price	Buy out	Spread	Price / Gram
Gold	 BESSERGOLD.de	1:14:10 pm, 06.05.2023	12 002 Kč	11 042 Kč	92 %	1543.51 Kč/g
Silver	 SILVERUM	1:14:09 pm, 06.05.2023	11 998 Kč	10 704 Kč	89.21 %	1542.98 Kč/g
Platinum	 BESSERGOLD.cz	1:14:08 pm, 06.05.2023	12 586 Kč	10 698 Kč	85 %	1618.62 Kč/g
Palladium	 ZLATÁKY	1:14:07 pm, 06.05.2023	12 878 Kč	10 593 Kč	82.26 %	1656.15 Kč/g
Gold	 BESSERGOLD.de	12:44:59 pm, 06.05.2023	12 002 Kč	11 042 Kč	92 %	1543.51 Kč/g
Silver	 SILVERUM	12:44:58 pm, 06.05.2023	11 998 Kč	10 704 Kč	89.21 %	1542.98 Kč/g
Platinum	 BESSERGOLD.cz	12:44:58 pm, 06.05.2023	12 586 Kč	10 698 Kč	85 %	1618.62 Kč/g
Palladium	 ZLATÁKY	12:44:56 pm, 06.05.2023	12 878 Kč	10 593 Kč	82.26 %	1656.15 Kč/g

References:

- <https://zlataky.cz/zlata-investicni-mince-wiener-philharmoniker-1-4-oz.html>
- <https://www.bessergold.cz/cs/investicni-zlato/zlata-mince-wiener-philharmoniker-1-4-trojske-unce-rakousko.html>
- <https://www.silverum.cz/zlata-mince-wiener-philharmoniker-1-4-oz.html>
- <https://www.bessergold.de/de/goldphilharmoniker-viertel-unze-goldmuenze-oesterreich.html>

Rows per page: 100 ▾ 1–52 of 52 < >

■ **Figure A.7** Tabulka historických cen

Obsah přiloženého média

```
├── readme.txt.....stručný popis obsahu média
└── src
    └── holymiko-thesis.tex.....zdrojová forma práce ve formátu LATEX
└── text
    └── holymiko-thesis.pdf.....text práce ve formátu PDF
```